

Économie du gaz naturel liquéfié

4 jours
A savoir

GER/EGL

NIVEAU

Fondamentaux

FINALITÉ

Cette formation permet aux participants de cerner les principaux enjeux économiques et contractuels de la chaîne GNL (Gaz Naturel Liquéfié).

OBJECTIFS

À l'issue de la session, les participants pourront :

- analyser les aspects technico-économiques des maillons d'une chaîne GNL,
- expliquer la structure de base des contrats GNL,
- identifier les différents marchés du GNL et leurs évolutions,
- évaluer l'importance du financement dans les projets GNL.

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Quiz.
- Films.
- Exemples de contrats.
- Exercices sur les contrats GNL.

ÉVALUATIONS DES ACQUIS

Les participants seront évalués tout au long de la formation par l'intermédiaire de quiz et d'exercices.

PRÉREQUIS

Pas de prérequis pour cette formation.

Programme

SCENE GAZIERE & MARCHES DU GNL

1 j

Évolution de la demande gazière, de la production et des réserves.
Nouveaux débouchés du GNL (retail LNG).
Le GNL : clé de voûte de l'internationalisation des flux gaziers.
Évolution des marchés GNL et détermination des prix.
Principaux marchés GNL sur l'Amérique, l'Europe et l'Asie (pays matures : Japon, Corée du Sud et émergents : Chine, Inde...).Risques pour les différents acteurs : liquéfaction, shipping, portfolio player, acheteur/importateur.
Développement des gaz non conventionnels et leurs impacts sur les marchés GNL.

ASPECTS TECHNIQUES DE LA CHAÎNE GNL

1,5 j

GNL : produit, rappel de propriétés physiques, qualités du gaz.
Conception des maillons de la chaîne.
Usines de liquéfaction, navires méthaniers, terminaux de réception.
Risques liés au GNL, étude des dangers, impact sur la conception.

Tour d'horizon des terminaux méthaniers dans le monde.
Ordre de grandeur des coûts capitaux d'investissement et d'exploitation.
Évaluation économique d'un projet.
Structures et exemples de projets GNL :
Modèle classique "Achat/Vente".
Modèle "Processing".
Les innovations dans l'industrie GNL :
Installations flottantes : FLNG, FSRU.
Small scale LNG.
Le GNL comme produit final :
Retail LNG.
GNL dans les transports : transport terrestre (route et train), le soutage de GNL (infrastructures, opportunités et contraintes).

CONTRATS DE GNL

1,5 j

Étude des clauses principales des contrats de long terme d'achat et de vente de gaz naturel.
Mécanismes de prix, formules de prix, indexation, valeur net-back.
Contrats de Tolling.
Cadre de l'accès des tiers aux terminaux méthaniers de regazéification et l'impact de la libéralisation.
Coexistence de contrats long terme et de marchés de court terme : conséquences pour le GNL et pour les contrats.

IFP Training est référencé au DataDock. Rapprochez-vous de votre OPCO (ex-OPCA) pour connaître les possibilités de financement de cette formation.